GUIA GRATUITO

O mapa do disparo oficial que toda operação precisa ter.

5 momentos, 3 ganhos e um autodiagnóstico de 8 perguntas pra você ver onde sua operação perde venda.

POR QUE VALE

O que o disparo oficial agrega.

01 Base própria

Quem já te conhece vira um canal direto, sem pagar anúncio pra chegar de novo.

02 Recompra

Reativar um cliente custa menos do que conquistar um novo.

03 Dados

Você enxerga o que é entregue, lido e clicado, e decide com número.

O MAPA

Os 5 momentos da régua.

1. Confirma Dá segurança logo depois da compra.

2. Lembra Recupera quem começou e não terminou.

3. Convida Leva o cliente pra próxima ação.

4. Reativa Traz de volta quem sumiu.

5. Fideliza Mantém o cliente comprando.

O mapa você já tem. O que enviar, quando enviar e como configurar é o que separa quem tem disparo de quem tem resultado.

AUTODIAGNÓSTICO

Sua operação está pronta?

- [ ] Meu número de WhatsApp é verificado na Meta e tem nome de exibição aprovado.
- [ ] Os clientes autorizaram receber minhas mensagens.
- [ ] Separo minha base por tags (comprou, não comprou, sumiu).
- [ ] Tenho mensagens automáticas pra confirmação de compra.
- [ ] Sei quantas mensagens foram entregues, lidas e clicadas.
- [ ] Reativo clientes antigos com mensagem planejada.
- [ ] Tenho um plano caso um número seja limitado ou caia.
- [ ] Minhas vendas por disparo aparecem no meu CRM.

Marque o que você **já tem** e conte os que ficaram em branco.

RESULTADO

Quantos ficaram em branco?

0 a 2	Boa base. Dá pra ganhar escala e recompra.
3 a 5	Você perde venda toda semana sem perceber.
6 a 8	A operação depende do anúncio e está exposta.

A Ultra Digital monta isso pra você:

- Estrutura oficial (BM, WABA e número)
- Régua de mensagens e templates
- CRM, tags e relatório de resultado
- Plano de contingência

Quero disparar na minha empresa